Kelompok 3

Nama : - Anwar Rasyid Lubis (1401144354)

* Ryan Darmawan (1401144332)
* Novaya Sheila (1401144416)
* Suci Trisno Putri (1401144409)
* Wa Ode Rizky M.S(1401144420)

Pada diskusi kali ini, kami kelompok 3 akan memperbaiki presentasi pada hari ini:

1. Pada PPT kami melakukan perubahan, yaitu dengan tidak menampilkan BMC dan SWOT dikarenakan untuk hari ini hanya dimintai Bisnis model dan Web perusahaan.
2. Ada beberapa perbaikan pada Model Bisnis:

* Revenue model yang kami perbaiki adalah, pendapatan yang kami peroleh berasal dari sales revenue model. Bisnis model jenis ini, mengandalkan proses jual beli menggunakan teknologi web.
* Competitive Environment yang kami perbaiki adalah adanya pesaing secara langsung dan tidak langsung. Pesaing langsung adalah perusahaan yang menjual produk atau jasa yang sangat mirip dan masuk ke segment pasar yang sama. Contoh pesaing secara langsung, yaitu [www.hijup.com/](http://www.hijup.com/), [www.zoya.co.id/](http://www.zoya.co.id/), [www.restuanggraini.com/](http://www.restuanggraini.com/). Sedangkan pesaing tidak langsung adalah perusahaan yang mungkin dalam industri yang berbeda namun masih bersaing secara tidak langsung karena produk mereka bisa menggantikan satu sama lain. contoh pesaing secara tidak langsung yaitu : [www.zara.com/](http://www.zara.com/), [www.stradifarius.com/](http://www.stradifarius.com/).
* Pada Market Strategy yang kami perbaiki, dikarenakan website kami sudah dapat di akses secara global.
* Competitive Advantage yang dapat menjadi keunggulan perusahaan kami adalah :

1. Kami menyediakan *request design* sesuai permintaan konsumen
2. Setiap konsumen yang membeli pada website Luxury Hijab akan mendapatkan potongan sebesar Rp.10.000 pada taip barang
3. Dalam web, yang akan kami perbaiki adalah akan mengubah mata uang dalam bentuk rupiah bukan dalam dolar. Pada halaman web yang dimana ada menu *women,* terdapat templete dan *templete* tersebut akan kami hapus pada web kami.